



Startende kunstenaars met en zonder WWIK

Maatschap van specialisten in activering & bemiddeling van kunstenaars



Inhoud

- | | | |
|----|---------------------------|---|
| 1. | Leven na de Academie | 3 |
| 2. | Wat doet SA@W? | 5 |
| 3. | Hoe kun je SA@W bereiken? | 7 |

Brochure startende kunstenaars

© SA@W, Nederlands auteursrecht

Alle rechten voorbehouden

Uitgave: september 2010

Formaat: A5(21X13,5 cm) Arial 10 pts

1. Leven na de Academie

Je bent afgestudeerd van de kunstacademie en dan...? Je wilt je kunst verkopen, een optreden verzorgen en er van kunnen leven. Maar waar moet je beginnen om dat te realiseren?

Je kent wel een oom die een tentoonstelling van zijn eigen werk organiseert. Jij mag de opening verzorgen met enkele liederen en ontvangt daar € 200,00 voor. Dat is een mooie start, maar de huur van je kamer alleen is al € 350,00... Via de tentoonstelling van je oom raak je in gesprek met een schrijver en een beeldend kunstenaar. Zij waarderen je inzet en zullen aan je denken, wanneer zij iets organiseren. Dat is een begin van een netwerk.

Bij een callcenter vraagt men agents om outbound te bellen! Niet je droombaan als kunstenaar, maar het geeft je een inkomen, zodat je in elk geval je rekeningen kan betalen. De projecten waarvoor je belt, hebben te maken met hotelbonnen en pensioenen. Mooi dat je daar geen contacten opdoet... Zelfs je collega's die allerlei achtergronden hebben, kunnen je niet helpen. Pfff... Zaterdag is er een mooie beurs, maar dan moet je werken als agent. Die beurs gaat mooi niet door. En voor je het weet, werk je een jaar bij het callcenter en alleen in je vrije tijd zing je nog met een vriendin die je vaste pianobegeleidster is. Wat nu? Je droom en de belofte van je studie gaan toch niet in rook op? Je studiemaatjes kennen hetzelfde probleem. Enkel van



nen hebben wel opdrachten, maar halen de € 1000,00 netto aan inkomsten ook maar amper, zeker als je de kosten van zanglessen en bladmuziek er nog in betreft.

Een studiematje geeft aan, dat je mogelijk een WWIK-uitkering kan aanvragen. Geen idee, wat dat inhoudt, maar deze uitkering zou je kunnen helpen om creatief bezig te zijn. Je besluit de gemeente eens te bellen, maar die weten niet zo goed wat een WWIK-uitkering is. De gemeente verwijst je naar het UWV Werkbedrijf (voorheen CWI). Via wat omwegen kom je uiteindelijk bij een andere gemeente terecht die voor jouw gemeente de WWIK uitvoert. En dan de gegevens die je moet leveren... Behoor je wel tot degenen die recht hebben...?

Ja! Na enige tijd heb je een uitkering! Niet dat dat je hoogste doel is natuurlijk. Eigenlijk wil je helemaal geen uitkering, maar het is een zeker inkomen en je kunt je eindelijk richten op het zingen! De gemeente die je uitkering verstrekt vertelt je, dat je in de dertiende maand moet aantonen dat je € 2800,00 hebt verdiend. En dan gaat het niet alleen om je inkomsten die je zo nu en dan nog hebt van het callcenter waar je invalt, maar ook van de verkoop van je zangkunst! Omdat je je toch zorgen maakt, spreek je met een bevriend kunstenaar die ook WWIK heeft van een andere gemeente en die geeft aan, dat er hulp is van een initiatief, los van de losstaande, bestaande cursussen die je kunt volgen. Dit initiatief heet SA@W! De volgende dag bel je de gemeente op en vraagt naar SA@W.



2. Wat doet SA@W?

SA@W is een initiatief dat is gestart in 2006. SA@W is een maatschap van Lennard van den Berg (41) en Arnout Steeg (35), beiden kunstenaar en coach. Samen met jou maken zij een plan dat jou helpt om je droom een eigen (gemengde) beroepspraktijk op te zetten, waar te maken. Dit doen zij door gebruikmaking van coaching en de andere initiatieven die al bestaan.

De gemeente van welke je een uitkering ontvangt, heeft met ons afspraken gemaakt over de inhoud van een traject. Als je geen uitkering hebt of je bent aan het werk als kunstenaar, maar je hebt geen academie gedaan, kun je ook bij ons terecht. We maken dan afspraken met jou persoonlijk en verwijzen je bijvoorbeeld naar de gemeente of het UWV voor de financiering.

Om te weten wie je bent en wat je wensen en mogelijkheden zijn, houden we een intakegesprek. Dit intakegesprek is uitgebreid en kan uit meerdere gesprekken bestaan. Dit doen wij, omdat we alleen dan een goed beeld hebben van jou en je wensen en mogelijkheden. Na de intake maken we een plan dat we aan jou voorleggen. Wanneer je dat wilt, kunnen we dat plan zo snel mogelijk laten ingaan. In ongeveer een jaar tijd gaan we hard met jou aan het werk om een stevige basis te leggen voor jouw zelfstandige beroepspraktijk.

Afhankelijk van jouw opleiding en wensen richten we ons op jouw vakgebied. In dat jaar komen onder meer de volgende onderwerpen aan bod:

- Hoe bouw ik een klantenkring op (netwerkontwikkeling);
- Met welke organisaties heb ik te maken als ik een eigen onderneming begin (denk aan de Belastingdienst of de Kamer van Koophandel);
- Wat is de administratie van mijn bedrijf (boekhouding);
- Hoe houd ik mijn vaktechnische ontwikkeling op peil;
- Hoe maak ik een prijs voor mijn diensten of producten en hoe onderhandel ik;
- Welke inkomsten om te kunnen leven en werken heb ik eigenlijk per maand;
- Hoe houd ik me bij mijn leest (ondernemingsplan);
- Hoe kan ik een gemengde beroepspraktijk starten: inkomen uit kunst en uit (andere) arbeid;
- Hoe vergaar ik opdrachten;
- Hoe zorg ik ervoor, dat kunst maken leuk blijft;
- Hoe presenteer ik mijn werk en mijn onderneming (presentatietechnieken).

Dit is een hele lijst. En de lijst is niet eens compleet! Maar in een jaar kun je een hoop doen.



Na dit jaar kijken we samen, wat er nog nodig is om je eigen onderneming verder te doen groeien. De gemeente of jijzelf kunnen ook na dat jaar nog gebruik maken van onze diensten.

En goed om te weten: we werken met álle kunstenaars: toegepast werkende, scheppende en uitvoerende kunstenaars

We gaan ervan uit, dat jouw idee werkt. Soms kan het zijn, dat we je doorverwijzen naar de gemeente of andere diensten om je idee uit te werken. Je mag ook van ons verwachten, dat we je een haalbaar, helder en transparant toekomstbeeld schetsen.

3. Hoe kun je SA@W bereiken?

SA@W heeft een eigen website www.supportatwork.nl. Hieronder staan onze gegevens, zodat je ons ook direct kunt bereiken. Wanneer je geen WWIK-uitkering ontvangt, vertellen we je graag in een persoonlijk, kosteloos kennismakingsgeprek hoe je van onze voorzieningen gebruik kunt maken.

Lennard van den Berg & Arnout Steeg

SA@W

Caan van Necklaan 161
2281 BE Rijswijk

06-48018268 (Arnout Steeg)
06-18135011 (Lennard van den Berg)

info@suppartatwork.nl

www.suppartatwork.nl